

AKBiS - Arbeitskreis Betriebe in Schwierigkeiten

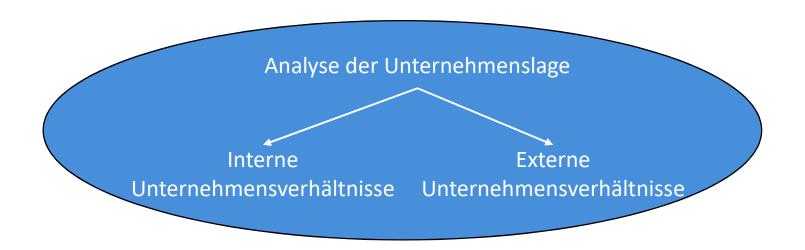
M.Sc.
Tobias Beibl
Wissenschaftlicher Mitarbeiter und Doktorand
Ludwig-Fröhler-Institut, München

Analyse der Unternehmenslage



Analyse der Unternehmenslage

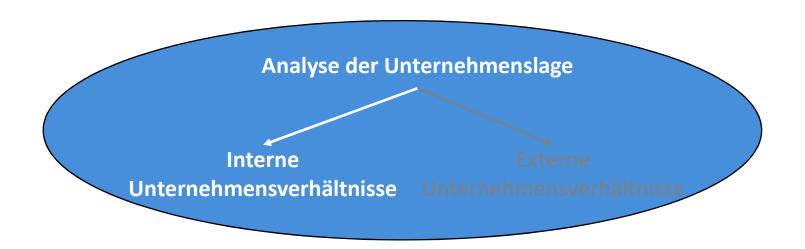
- IST-Zustand eines Unternehmens muss abgebildet und dargestellt werden
- Verbesserungspotentiale bestimmen
- Maßnahmenpakete erstellen





Analyse der Unternehmenslage

- IST-Zustand eines Unternehmens muss abgebildet und dargestellt werden
- Verbesserungspotentiale bestimmen
- Maßnahmenpakete erstellen







Interne Unternehmensverhältnisse

- 1. Finanzwirtschaftliche Verhältnisse
- 2. Leistungswirtschaftliche Verhältnisse
- 3. Personalwirtschaftliche Verhältnisse
- 4. Standortanalyse
- 5. Unternehmerpersönlichkeit
- 6. IT-Sicherheit
- 7. Innovation und Digitalisierung





Finanzwirtschaftliche Verhältnisse

- Lage des Unternehmens wird anhand von Kennzahlen abgebildet
- Ergebnisse bilden die Grundlage, um darauf aufbauend Entscheidungen und Maßnahmen zu treffen
- Einteilung der Kennzahlen nach verschiedenen Kategorien möglich

Möglichkeit 1	Finanzlage		Vermögenslage			Ertragslage
Möglichkeit 2	Finanzierung	Lic	quidität	Rentabil	ität	Investition



Finanzwirtschaftliche Verhältnisse

- Es besteht eine Vielzahl an Kennzahlen, die für die Lage der finanzwirtschaftlichen Verhältnisse herangezogen werden könnten
- Beschränkung auf Kennzahlen, die zu der Charakteristik des zu beratenden Betriebs und der vorzutreffenden Krisensituation passend sind
- AKBiS gibt 8 grundlegende Kennzahlen obligatorisch als Standard vor, da diese Kennzahlen die höchste Aussagekraft in einer Krisensituation eines Betriebes besitzen



AKBiS Kennzahlen

- Eigenkapitalquote
- Anlagendeckungsgrad B
- Working Capital
- Kapitaldienstdeckungsgrad (Kapitalverzinsung)
- Brutto Cashflow (Cashflow I III)
- Gesamtkapitalrentabilität
- Dynamischer Verschuldungsgrad (Schuldentilgungsdauer)



AKBiS Kennzahlen – Eigenkapitalquote

$$\frac{Eigenkapital}{Gesamtkapital}*100$$

- → **Zusammensetzung** des Eigenkapitals:
 - = als Eigenkapital deklarierte Positionen
 - + stille Reserven in Anlage- und Umlaufvermögen
 - + Rücklagen und Rückstellungen (die aufgrund ihrer langen Laufzeit "Eigenkapitalcharakter" haben)
 - + in kleinen Betrieben ist auch das Privatvermögen mit anzusetzen, falls es sich um persönlich haftende Unternehmensformen handelt



AKBiS Kennzahlen - Eigenkapitalquote

- → Prozentualer Anteil des Eigenkapitals eines Betriebes am Gesamtkapital eines Unternehmens
- → EK-Quote als eine **Maß für die Bonität und Kreditwürdigkeit** eines Betriebes
- → Geringer Eigenkapitalanteil als Hinweis auf mögliche Überschuldung

Eigenkapitalquote	gut	mittel	schlecht
	>20%	>10%	<10%



AKBiS Kennzahlen – Anlagendeckungsgrad B

$$\frac{Eigenkapital + langfristiges\ Fremdkapital}{Anlageverm\"{o}gen}*100$$

- → Kennzahl wird auch als die "Goldene Bilanzregel" oder der "Grundsatz der Fristenkongruenz" genannt
- → Kennzahl beschreibt, wie viel Prozent des Anlagevermögens durch Eigenkapital oder durch langfristiges Fremdkapital gedeckt werden können
- → Langfristig gebundenes Vermögen sollte auch durch langfristiges Kapital gedeckt sein
- → Anlagedeckung sollte auf jeden Fall Werte >100% annehmen

Anlagendeckungs-	gut	mittel	schlecht
grad B	>130%	100-130%	<100%



AKBiS Kennzahlen – Working Capital

 $Kfr. Umlauf verm\"{o}gen - Kfr. Fremdkapital$

- → Working Capital zeigt auf, wie hoch der Überschuss der kurzfristig (etwa ein Jahr) liquidierbaren Aktiva über die kurzfristigen Passiva ist
- → Working Capital beschreibt den Teil des Umlaufvermögens, der nicht zu Deckung der kurzfristigen kfr. Verbindlichkeiten gedeckt ist, sondern im Beschaffungs-,Produktions- und Absatzprogramm "arbeiten" kann
- → Besonderes Augenmerkt bei Betrieben in Krise: Komponenten des UV evtl nicht werthaltig, bspw. Forderungen und Vorräte. Diese dürfen dann nicht mit ihrem vollen Wert in die Berechnung des WC eingehen

Working Capital	gut	mittel	schlecht
	>50.000€	0 – 50.000 €	<0€



AKBiS Kennzahlen – Kapitaldienstdeckungsgrad

EBITDA

Zinsaufwendungen + Tilgungszahlungen

- → Kennzahl wird verwendet, um zu überprüfen, ob das erwirtschaftete EBITDA ausreicht, um seinen Kapitaldienst (Zins + Tilgung) zu bestreiten
- → In der Praxis sollte die Kennzahl in etwa 1 betragen, was bedeutete, dass der Kapitaldienst mit dem erwirtschafteten EBITDA bestreitet werden kann
- → Wird über einen längeren Zeitraum nur 50% oder weniger des Kapitaldienstes mit dem EBITDA bestritten, kann dies als Zeichen einer Betriebskrise gedeutet werden



AKBiS Kennzahlen – Cashflow I-III

Jahresüberschuss

+/- Abschreibungen/Zuschreibungen

Cashflow I

+/- Erhöhung/Auflösung der Ifr. Rückstellungen

Cashflow II (Brutto-Cashflow)

+/- außerordentliche Aufwendungen/Erträge

Cashflow III

- → Cashflow beschreibt allgemein das Innenfinanzierungpotential (Selbstfinanzierungskraft) eines Unternehmens dar
- → Cashflow stellt Einzahlungen und Auszahlungen in einem gewissen Zeitabschnitt gegenüber
- → Wichtige Kennzahl, die verlässliche Mehrjahresvergleiche und Branchenvergleiche zulässt



AKBiS Kennzahlen – Schuldentilgungsdauer

$$\frac{Fremdkapital-liquide\ Mittel}{Cashflow\ III}*100$$

- → wie viele Jahre dauert es, um den aktuellen Bestand an Fremdkapital verringert um die liquiden Mittel mit dem Cashflow zurückzuzahlen
- → Zwei mögliche Gründe für zu hohe Schuldentilgungsdauer:
 - Zu geringe Eigenkapitalbasis (hoher Bestand an Fremdkapital)
 - Zu geringe Ertragskraft (geringer Cashflow und somit geringes Innenfinanzierungspotential des Betriebes
- → Beides sind Gründe, die bei Betrieben in Krisen vermehrt auftreten

Schuldentilgungs-	gut	mittel	schlecht
dauer	< 5 Jahre	< 12 Jahre	> 12 Jahre



AKBiS Kennzahlen – Gesamtkapitalrentabilität

 $\frac{Jahres \ddot{\textbf{u}}berschuss + Zinsaufwand\ f\ddot{\textbf{u}}r\ Fremdkapital}{Eigenkapital + Fremdkapital}$

- → Rentabilität des Unternehmens unabhängig von seiner Finanzierungsstruktur
- → Branchenspezifische Werte erschweren die Vergleichbarkeit
- → Notwendig auf gewerkespezifische Vergleichswerte zurückzugreifen

Gesamtkapital- rentabilität	Gut	mittel	schlecht
	< 15%	> 8%	< 8%

Finanzwirtschaftliche Maßnahmen

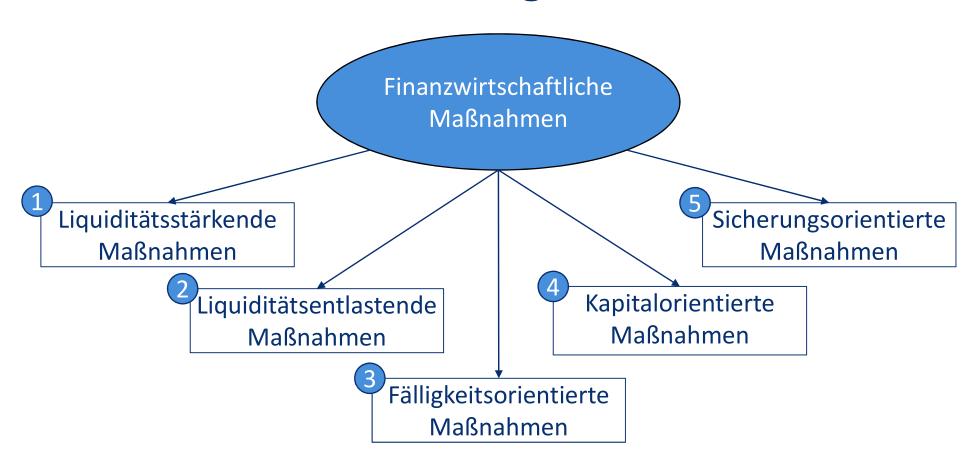


Finanzwirtschaftliche Maßnahmen

- Maßnahmen setzen auf der Analyse der Unternehmenslage auf
- Ergebnisse der Kennzahlen werden verwendet, um Maßnahmen in die Wege zu leiten
- Finanzwirtsch. Maßnahmen mit zwei Hauptzielen
 - Liquidität sicherstellen
 - Überschuldung vorbeugen oder beseitigen
- Finanzwirtschaftliche Maßnahmen bilden darüber hinaus die Grundlage, um leistungswirtschaftliche Maßnahmen umsetzen zu können



Finanzwirtschaftliche Maßnahmen – 5 Handlungsfelder







Innenfinanzierung

- Verkauf nichtbetriebsnotwendiger
 Vermögensgegenstände
- Freisetzung bestehender Liquiditätsreserven
- Sale-and-lease back
 Möglichkeiten
- Factoring
- Working-Capital Management

Außenfinanzierung

- Durch Eigenkapital bestehender oder neuer Gesellschafter
- Durch Fremdkapital (bspw. durch ein Gesellschafterdarlehen, Kontokorrentlinie erhöhen, Überbrückungs- oder Sanierungskredit)



2 Liquiditätsentlastende Maßnahmen

Endfällige Zins und/oder Tilgungsvereinbarungen mit der Bank beschließen

Fälligkeitsorientierte Maßnahmen

- Stundungen von Gläubigerforderungen
- Stillhalten von Lieferanten und Kreditgebern
- → Da in einer Überschuldungsprüfung lediglich fällige Verbindlichkeiten berücksichtigt werden, können fälligkeitsorientierte Maßnahmen helfen den Insolvenzgrund der Überschuldung zu vermeiden.





Kapitalorientierte Maßnahmen

- Je nach Grad der Krise ist ein partieller oder vollständiger
 Forderungsverzicht der Gläubiger notwendig, um dem Betrieb den Turnaround zu ermöglichen -> Schuldenschnitt
- Besserungsschein
- Rangrücktritt von Gesellschaftern, Banken und Lieferanten

5

Fälligkeitsorientierte Maßnahmen

- Dingliche Sicherheiten:
 - → Hypothek, Grundschuld (bei unbeweglichen Gegenständen)
 - → Pfandrecht, Sicherungsübereignung (bei beweglichen Gegenständen)
- Persönliche Sicherheiten:
 - → Bürgschaft
 - → Schuldbeitritt

